

Contamination Lab Cosenza

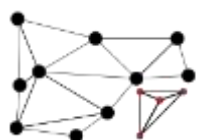
Final Challenge III ciclo

Venerdì 16 Ottobre 2015 Ore 15:00

Università della Calabria
Sala Seminari Liaison Office
[piazza Vermicelli Campus Unical]

programma

- Ore 15.00 Registrazione dei partecipanti
- Ore 15.15 **Saluti e benvenuto al *Final Challenge***
Prof. Giuseppe Passarino - Delegato alla ricerca e trasferimento tecnologico
- Ore 15.30 **Keynote speech “*Venture Capital: i pro ed i contro in rapporto al bootstrapping, come si struttura un deal di venture capital, come valutare l’investitore. E se Leonardo Del Vecchio avesse incontrato un Venture Capitalist ... ?*”**
Avv. Massimiliano Caruso – Partner | SINGULANCE
- Ore 16.30 **Presentazione delle idee imprenditoriali della III edizione**
Charge Band – body energy
CookIN’ – la cucina internazionale a casa tua
Energy SELFIE – Soluzioni per Edilizia Locale Finalizzate all’Innovazione Energetica
Please! – la spesa smart
Elevator Pitch di 5’ + Domande dalla giuria
- Ore 17.00 **Presentazione dei percorsi di pre-incubazione**
Attività post-CLab e altri eventi
- Ore 17.30 **Premiazione delle migliori idee della III edizione**
- Ore 18.00 **Aperitivo con le startup dell’incubatore TechNest**



CONTAMINATION
LAB
COSENZA

c/o TechNest – Campus Unical
Piazza Vermicelli | 87036 Rende CS
clabcosenza@unical.it | clab.unical.it
fb: CLabCosenza



Partner



CONFINDUSTRIA COSENZA



Massimiliano Caruso è Partner di SINGULANCE, studio legale attivo nei settori del diritto commerciale, societario ed industriale e della consulenza alle imprese.

Massimiliano assiste società italiane ed estere, anche quotate in borsa, nell'elaborazione e negoziazione di contratti di natura commerciale ed in operazioni societarie ed industriali, nazionali ed internazionali. Presta consulenza, altresì, nell'ambito di operazioni di espansione commerciale e delocalizzazione produttiva negli Stati Uniti, Russia, Europa dell'Est, Medio ed Estremo Oriente. Ha una vasta conoscenza del diritto commerciale ed industriale dei sistemi di common law e dei paesi islamici. Collabora con

varie riviste giuridiche nazionali. E' affiliato alla New York State Bar Association (NYSBA) e alla American Bar Association (ABA). È autore di: (i) *Il diritto dei contratti. Il contratto in generale nell'attività negoziale. Casi, questioni e tecniche argomentative tra diritto nazionale ed internazionale*; (ii) *L'impresa globale. Internazionalizzazione e mercati internazionali: il diritto degli affari nel mondo*; (iii) *L'impresa innovativa. Il manuale delle Startup e del Venture Capital tra diritto e finanza. Casi e questioni giuridiche* (in corso di pubblicazione).

Keynote speech “*Venture Capital: i pro ed i contro del fundraising in rapporto al bootstrapping, come si struttura un deal di venture capital, come valutare l'investitore. E se Leonardo Del Vecchio avesse incontrato un Venture Capitalist ... ?*”

Lo speech, partendo dalla trattazione dei vantaggi e degli svantaggi del fundraising in rapporto al bootstrapping (l'autofinanziamento), si focalizzerà sugli aspetti, non solo legali, del rapporto negoziale tra il Venture Capitalist e la startup, approfondendo la struttura tipica di un classico deal di Venture Capital ed evidenziando gli aspetti contrattuali cui lo startupper deve prestare attenzione. Faranno da contorno case histories e la risposta a due domande, oggettivamente interessanti per lo startupper: (i) che tipo di approccio avrebbe avuto Leonardo Del Vecchio (che possiamo considerare il più grande startupper italiano di sempre), se nelle fasi iniziali della fondazione di Luxottica avesse avuto la possibilità di far salire a bordo un Venture Capitalist? (ii) Gli investitori valutano le startup, come le startup possono valutare gli investitori?

